



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ

В последнее время интерес к услугам профессиональных фотографов сильно увеличился – именно это является главным фактором успеха для человека, который собирается заняться профессиональной фото деятельностью. Безусловно, наиболее актуальным такой бизнес будет для того, кто интересуется и занимается фотосъемками. Впрочем, если вы такими навыками не обладаете, то сможете нанять соответствующих специалистов. Основные инвестиции будут направлены на приобретение необходимого оборудования.



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

ШАГ 1. ОФОРМЛЕНИЕ ИДЕИ, АССОРТИМЕНТ УСЛУГ

Начать предоставление услуг фото-, видеографа частным и корпоративным клиентам.

Основные услуги фотосъемки:

- Свадебная;
- Праздничная съемка;
- Детская и для новорожденных;
- Семейная;
- Романтическая (студия и улица);
- Индивидуальная.
- Для беременных.
- Тематическая студийная.
- Портретная.

Перечень услуг видеографа:

- Видеосъемка рекламных роликов;
- Видеосъемка свадеб, Love Story;
- Видеосъемка различных мероприятий;
- Видеосъемка детских праздников;
- Создание видеороликов, монтаж видео;
- Разработка сценария.

Ваш основной способ сделать заказы регулярными - сформировать лояльную клиентскую базу. Ее можно пополнять с помощью инструментов продвижения, но удерживать клиентов можно за счет персональных скидок и предложений. Будьте готовы к тому, что работа имеет разъездной характер, постарайтесь чтобы заказчиков меньше беспокоил вопрос вашего прибытия.

Профессиональное оснащение поможет не только выполнять заказы качественно, но и станет важным элементом позиционирования. Пусть потенциальные клиенты знают, что вы применяете самое современное оборудование. Предоставляйте им свое портфолио, чтобы ваш богатый опыт имел реальное подтверждение. В вашу работу входит не только посещение мероприятий, но и последующая обработка фотографий, важно построить работу таким образом, чтобы снижать на нее временные затраты.

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ВЫБОР ОРГАНИЗАЦИОННО -ПРАВОВОЙ ФОРМЫ.

В большинстве случаев деятельность фотографа не предусматривает наличие работников, поэтому больше всего подходит регистрация в качестве **самозанятого** (ограничение по выручке - 2,4 млн руб. в год), либо как **ИП на НПД**, если требуется лицевой счет в банке.

В дальнейшем, если будет больше заказов, можно рассмотреть переход на патентную систему налогообложения (при наличии такого вида деятельности в вашем районе). Ограничение по выручке- не более 60 млн в год.

ВЫБОР КОДА ОКВЭД.

Код показывает ведомствам, чем занимается компания или предприниматель. При открытии бизнеса нужно указать основной код — той деятельности, которая будет приносить большую часть дохода, и выбрать несколько дополнительных.

Как основной код ОКВЭД подойдут следующие:

Код ОКВЭД

74.20 - Деятельность в области фотографии

ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО*

- 01 **Пакет документов:** только паспорт
- 02 **Предварительно записаться** 8-800-100-10-22, 21-10-10
- 03 Услуга предоставляется **бесплатно**
- 04 Открытие **расчетного счета** у банков-партнеров (при необходимости)

**Регистрация ООО проводится только с одним учредителем*

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ ИП/ООО через электронный сервис УФНС/нотариуса

- 01 Сформировать необходимый пакет документов (подробнее по ссылке - <https://service.nalog.ru/gosreg/intro.html?sfrd=21001>)
- 02 **Выбрать способ предоставления документов:**
С помощью сервиса (при наличии ЭЦП).
Через нотариуса.
- 03 **Предоставить документы** в регистрирующий орган;
- 04 Государственная пошлина — 800 рублей (у нотариуса без оплаты данной госпошлины)
- 05 Получение документов о государственной регистрации



ШАГ 2. РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

ПОРЯДОК РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ САМОЗАНЯТОГО

01 Скачать приложение «**Мой налог**» по следующим ссылкам:



Для Apple



Для Android

02 Необходимо согласиться на обработку данных и с правилами приложения

03 Нужно выбрать способ регистрации:

- Через личный кабинет - нужно ввести ИНН и пароль от личного кабинета, на сайте налоговой заполнить информацию (потребуется ИНН). Сайт налоговой дает инструкции по действиям для выполнения процедуры;
- Через Госуслуги (потребуется мобильный телефон, почта, СНИЛС);
- По паспорту - нужно подтвердить номер телефона, выбрать регион, сфотографировать паспорт и себя.

04 Выберите регион. Учитывается не место жительства, а место ведения деятельности.

05 Отсканируйте паспорт при помощи приложения и сделайте селфи для подтверждения личности (или выберите фото из галереи).

06 Подтвердите регистрацию и дождитесь оповещения через сообщение.



МОЙ НАЛОГ

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ



Инструкция по работе
с приложением «Мой налог»

8 (800) 222-22-22

Контакт-центр ФНС России



УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

ШАГ 3. РАССЧИТАТЬ ВЛОЖЕНИЯ И ВЫРУЧКУ

СТАРТОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ НА ОТКРЫТИЕ БИЗНЕСА

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фотоаппарат	90 000
2	Объектив широкоугольный	150 000
3	Объектив портретный	100 000
4	Вспышка	50 000
5	Софтбокс с насадками	20 000
6	Зонт Студийный	5 000
7	Штатив	15 000
8	Ноутбук	70 000
ИТОГО:		500 000

ПРЕДПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ВЫРУЧКА В МЕСЯЦ

№	Наименование услуг	Средняя цена, руб.	Кол-во, час	Выручка
1	Фото, видеосессия	2000	100	200 000
ИТОГО:				200 000

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЫРУЧКИ

Первоначально необходимо определить структуру доходов и их источники, то есть спрогнозировать выручку.

Для получения расчета выручки необходимо посчитать планируемое количество каждого товара/услуги в месяц, и умножить на цену товара.

ВЫРУЧКА = КОЛИЧЕСТВО ТОВАРОВ * ЦЕНУ ТОВАРА

Размер выручки сам по себе ничего не говорит об эффективности бизнеса. Чтобы понять, прибыльна или убыточна компания, необходимо рассчитать чистую прибыль.

Чистая прибыль (или убыток) - это итоговый финансовый результат по итогам деятельности, за вычетом всех расходов.

ПЛАНИРОВАНИЕ РАСХОДОВ

Операционные расходы - все расходы, которые она несет в процессе своей работы (т.е. связанные с основным видом деятельности). Например, закупка товара, зарплаты, аренда, налоги, оплата подрядчиков.

Разобьем для удобства операционные расходы на инвестиционные, постоянные и переменные.

Инвестиционные расходы - это расходы, необходимые на создание бизнеса. Например, на покупку оборудования, аренду помещения и обеспечительные платежи по ней, ремонт. Данный вид расходов учитывается при расчете чистой прибыли (убытков) нарастающим итогом и помогает понять, насколько быстро окупится открываемый бизнес.

Постоянные расходы - это то, что оплачивается ежемесячно примерно в одинаковом объеме: аренда офиса, интернет, канцтовары, фиксированная зарплата бухгалтера.

Переменные расходы - это расходы, которые меняются вместе с выручкой. Например, это могут быть премии или бонусы для сотрудников, зависящие от количества и стоимости оказанных услуг. Также, к переменным расходам можно отнести стоимость расходных материалов. Продал - сделал выручку, не продал - не сделал. Выручка растет - и переменные расходы растут, падает - и они падают. Вообще не будет выручки - и этих расходов не будет.

ШАГ 4. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Постоянные и переменные расходы в месяц

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Транспортные расходы	20 000
2	Расходные материала (батарейки, бумага и т.д.)	10 000
3	Реклама	25 000
	ИТОГО	55 000

Налоговые платежи в бюджет в год

№	Наименование позиции	Стоимость (руб.)
1	Фиксированные взносы ИП	45 842 руб. + 1% с дохода свыше 300 тыс. руб.
2	УСН (Доходы)	Доходы * 6%
3	УСН (Доходы - Расходы)	(Доходы - Расходы) * 15%
4	ПСН для ИП (при наличии такого вида деятельности)	Потенциально возможный к получению доход в год / Кол-во дней * 6% Используйте калькулятор на сайте ФНС
5	НПД (самозанятый)	Доходы * 4% - при работе с ФЛ Доходы * 6% при работе с ЮЛ

Суммы налоговых отчислений указаны при условии отсутствия наемных работников



Калькулятор ПСН

УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

ШАГ 5. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Веб-сайт вашего портфолио с фотографиями станет единственным и самым важным инструментом, который поможет вам развивать свой бизнес. Веб-сайт вашего портфолио - это ваши ворота в мир, и он будет говорить от вашего имени с вашими потенциальными клиентами. Большинство клиентов увидят вашу работу и сначала узнают вас через веб-сайт вашего портфолио. Поэтому очень важно произвести хорошее первое впечатление.

Всегда показывайте только свои лучшие работы. Не ставьте на него всю свою работу. Убедитесь, что вы правильно курируете и классифицируете свою работу.

Убедитесь, что ваш сайт-портфолио выглядит профессионально и современно. Выберите минимальный дизайн веб-сайта портфолио, который выделит вашу работу. Не используйте резкие цвета, градиенты или музыку.

Веб-сайт вашего портфолио должен быть адаптирован для мобильных устройств, так как большинство клиентов увидят вашу работу онлайн на своих мобильных устройствах.

Ваш веб-сайт онлайн-портфолио должен загружаться быстро и быть безопасным.

Ваша контактная информация должна быть доступна на веб-сайте вашего портфолио, чтобы клиенты могли легко связаться с вами.

Правильное доменное имя может помочь увеличить объем поиска и создать бренд. Если у вас закончились творческие идеи домена и вы не знаете, как проверить, доступен ли домен; вот отличный инструмент, который поможет вам в этом.

ШАГ 6. МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Для успешной реализации бизнес-проекта, получения необходимых предпринимательских компетенций и навыков, дальнейшего развития бизнеса вы можете воспользоваться следующими мерами государственной поддержки в центре «Мой бизнес» Забайкальского края:

1. Учебная программа тренинга «Азбука предпринимателя»

Программа «Азбука предпринимателя» для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

2. Регистрация ИП или ООО.

В центре «Мой бизнес» работает два окна предоставляющих услуги МФЦ для бизнеса. Здесь вы можете не только бесплатно зарегистрировать ИП или открыть ООО, но и получить более 50 государственных услуг. Это выдача справок, выписок, регистрация ипотеки, подключение онлайн-кассы, оформление договора аренды и многое другое. Важно! Требуется предварительная запись.

3. Разработка и написание бизнес-плана

В центре «Мой бизнес» услугу можно получить бесплатно. Для этого необходимо обратиться с письменным заявлением по адресу: г. Чита, ул. Бабушкина, 52.

4. Грант в форме субсидий для молодых предпринимателей

Категории получателей субъект предпринимательства в возрасте до 25 лет при условии софинансирования расходов, связанных с реализацией проекта в размере не менее 25 процентов.

5. Займы для субъектов МСП на открытие или развитие бизнеса по льготной процентной ставке. Сумма до 5 млн.руб., срок до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 19% годовых.

6. Займы для самозанятых.

Сумма займа до 500 тыс. руб., срок действия договора до 36 месяцев, процентная ставка от 6% до 15% годовых.


УСЛУГИ ФОТО- И ВИДЕОСЪЕМКИ



МОЙБИЗНЕС75.РФ

Консультации специалистов
Центра «Мой бизнес»
Забайкальского края
по **бесплатной горячей линии:**

 **8-800-100-10-22**

 г. Чита, ул. Бабушкина
д. 52, пом. 4